

La Ciberseguridad como Requisito

ISO 27001, Tu pase de
acceso a grandes clientes
y servicios esenciales
en Chile

 **confiden**



El Nuevo Filtro para las Empresas de TI en Chile

El panorama empresarial en Chile ha cambiado. Con la Ley Marco de Ciberseguridad (Ley N° 21.663) en marcha, la seguridad de la información ha escalado de ser un valor añadido a **una barrera de entrada** fundamental para hacer negocios con las grandes corporaciones y, especialmente, con los Servicios Esenciales del país.

Si tu empresa de TI aspira a contratos de alto valor, a mantener relaciones con clientes clave o a expandir su presencia en el mercado, **la certificación ISO 27001 ya no es una opción**; es un mandato estratégico.

Este ebook te mostrará cómo la ISO 27001 se convierte en el filtro que tus potenciales clientes usarán para seleccionarte, y cómo puedes transformar esta exigencia en una poderosa ventaja competitiva que impulse tus ventas y asegure tu relevancia en el mercado chileno.



 **confiden**

El Escenario Cambiante:

LA LEY DE CIBERSEGURIDAD Y LA EXIGENCIA A TUS CLIENTES

La Ley Marco de Ciberseguridad es una realidad en Chile, estableciendo un marco robusto para proteger la infraestructura crítica del país.

Esto significa que las empresas que ofrecen **Servicios Esenciales** (como bancos, telecomunicaciones, energía, hospitales, etc.) están bajo el escrutinio de la ANCI y deben cumplir con estrictas normas de ciberseguridad.

Servicios Esenciales





¿QUIÉNES SON LOS "SERVICIOS ESENCIALES"?

La Ley N° 21.663 define a los **Prestadores de Servicios Esenciales (PSE)** y **Operadores de Importancia Vital (OIV)** como aquellas entidades de los sectores público o privado que presten servicios que sean considerados fundamentales para el país.

Esto incluye, pero no se limita a, la infraestructura digital, energía, transporte, finanzas, salud, telecomunicaciones, y suministro de agua.

LAS NUEVAS OBLIGACIONES PARA LOS SERVICIOS ESENCIALES:

La ley impone a estos servicios una serie de deberes generales y específicos en materia de ciberseguridad, entre los que destacan:

Identificación y gestión de riesgos:

Establecer procesos para identificar, evaluar y tratar los riesgos de ciberseguridad de forma continua.

Implementación de medidas de seguridad:

Aplicar controles técnicos y organizativos para proteger sus sistemas y datos.

Reporte de incidentes:

Notificar a la ANCI sobre incidentes de ciberseguridad en plazos muy estrictos (hasta 3 horas para alertas tempranas).

Auditorías y certificaciones:

Someterse a auditorías periódicas y, lo más importante para las empresas de TI, obtener las certificaciones de ciberseguridad que la ANCI defina.



The background image shows a blurred office environment with several people working at computers. A large, semi-transparent purple diamond shape is overlaid on the image, serving as a design element for the text.

EMPRESAS TI

Presión trasladada a los Proveedores

La Presión se Traslada a los Proveedores (Empresas de TI)

Para cumplir con estas exigencias, los Servicios Esenciales no solo deben asegurar sus propias operaciones, sino también extender la seguridad a su cadena de suministro. Esto significa que:

1

La ANCI exigirá que los Servicios Esenciales auditen y aseguren a sus proveedores.

La seguridad es tan fuerte como su eslabón más débil. Si tu empresa de TI provee servicios o soluciones (SaaS, IaaS, desarrollo de software, mantenimiento, soporte) a un banco, una telco o una empresa de energía, tu nivel de seguridad se convierte directamente en el riesgo de tu cliente.

2

Contratos con cláusulas de ciberseguridad más estrictas.

Las grandes empresas y los Servicios Esenciales ya están comenzando a incluir cláusulas contractuales que exigen a sus proveedores de TI cumplir con ciertos estándares de seguridad, y la ISO 27001 será el estándar de facto.

3

La ISO 27001 se convierte en un pre-requisito.

No se trata solo de cumplir con la ley, sino de demostrar la madurez y la diligencia debida que tus clientes necesitan para mitigar sus propios riesgos y cumplir con la ANCI.

La Barrera de Entrada que deseas superar (y usar a tu favor)

Para **las empresas de TI** que buscan grandes contratos y socios comerciales estratégicos en Chile, la certificación ISO 27001 ya no es un "plus"; **es una barrera de entrada esencial**. Superarla no solo te permitirá competir, sino que te dará una **ventaja competitiva inigualable**.



Licitaciones y Propuestas

Cada vez más licitaciones públicas y privadas de grandes empresas en Chile incluirán la ISO 27001 como un requisito mandatorio o un criterio de selección de alto peso. Sin ella, simplemente no calificarás.



Clientes Exigentes

Sectores altamente regulados (financiero, salud, minería, gobierno) y empresas globales con operaciones en Chile ya están pidiendo esta certificación a sus proveedores.



Confianza Inmediata

En el primer contacto, la certificación ISO 27001 comunica que tu empresa tiene un sistema robusto y auditado para proteger la información. Esto acelera el ciclo de ventas al reducir las dudas y objeciones de seguridad de tus potenciales clientes.



Mensaje de Marketing Poderoso

En un mercado competitivo, la ISO 27001 te distingue. Puedes usar el logotipo de certificación en todos tus materiales de marketing y comunicación, destacando tu compromiso con los más altos estándares de seguridad.



Continuidad del Negocio:

Al fortalecer tu propia postura de ciberseguridad, aseguras la continuidad de tus servicios, lo que es vital para tus clientes.

Estar certificado minimiza las interrupciones que podrían dañar tu relación comercial.

El Camino Hacia el Éxito: Estrategia ISO 27001 para Empresas de TI

Para comenzar en este camino de tu certificación de la ISO 27001, desbloquear tus ventas y alcanzar los grandes contratos, inicia las siguientes acciones y estarás cada vez mas cerca de lograr una empresas que cumpla con los nuevos requerimientos del mercado:



La certificación ISO 27001 es tu estrategia más sólida para navegar este nuevo entorno. No solo te permitirá superar la barrera de entrada para grandes contratos, sino que te posicionará como un líder en seguridad, impulsando tus ventas y asegurando tu crecimiento sostenible en un mercado cada vez más exigente.

Es hora de transformar la ciberseguridad de una obligación a tu mayor ventaja competitiva.

Hablemos



2 2461 9188
9 9418 0890

www.confiden.cl

hola@confiden.cl



Daniel Vargas Mazuela
Gerente Desarrollo de
Negocios



 **confiden**

